

Het Nieuwe Onderhandelen

Een eendaagse Onderhandeltraining met de focus op gebruikmaking van al jouw intelligenties



In deze training leer je hoe je je vaardigheden in onderhandelen op een creatieve en meervoudig intelligente manier kunt vergroten.

Je hebt meer (onderhandelings)mogelijkheden dan je dacht!

www.stichtingami.nl

Programma

De training heeft een praktische insteek. Het grootste deel bestaat uit de uitwerking van actuele vraagstukken van de deelnemers.

Inleiding

- Wat zijn Meervoudige Intelligenties
- De MIDAS (Multiple Intelligences Developmental Assessment Scales)
- Onderhandelen volgens het Harvard model 'Win-Win' en andere opties
- Onderhandelen met meervoudige intelligentie, cases, tips en trucs
- Je persoonlijke casus, interactief groepswork en coaching

Wat neem je mee na deze training:

- een andere kijk op onderhandelen,
- toepassen en inzetten van de kracht van meervoudige intelligentie bij het
- vinden van nieuwe strategieën voor een onderhandelings situatie.

Scan mij >
Tijdsinvestering,
data, kosten
en inschrijving



Voor wie?

Voor iedereen die:

- een win-win situatie meer inhoud willen geven
- creatief gebruik willen maken van de intelligenties van zichzelf en de onderhandelingspartner
- een interactieve onderhandelingsaanpak niet schuwen
- de logisch-matematische aanpak willen aanvullen met meer en effectievere mogelijkheden om uit een impasse te komen, concessies willen aanreiken en
- strategie, meervoudigie intelligenties en creativiteit tot hun dagelijkse werk gereedschap willen maken.

Vooropleiding:

Vanaf MBO

Aantal deelnemers:

max. 10 personen.

De training gaat door bij voldoende deelnemers.

Contact: www.stichtingami.nl
+31 (0)625136074